

Partnerprogramma

De basis staat nu. Je medewerkers kunnen met Yuki aan de slag en je processen worden vanaf dag één verbeterd en versneld. Nu kun jij je volledig gaan richten op het optimaliseren van je service. En wij helpen je daar natuurlijk graag bij. Daarom kies je met Yuki niet alleen voor een boekhoudplatform, maar ook voor een sterk partnership.

Het partnerprogramma is er om jou en je medewerkers te helpen het maximale uit Yuki te halen. En zo kun jij ervoor zorgen dat klanten de beste klantbeleving krijgen. Hoe we dit doen?

Onboarding

Start je net met Yuki? Dan staan we de eerste drie maanden klaar om jou en je medewerkers volledig in te werken. Zo weet je zeker dat alle medewerkers de software volledig begrijpen en het volle potentieel van een geautomatiseerde boekhouding weten te benutten. Deze drie maanden stel je onbeperkt alle vragen aan customer support, en word je begeleid door een Customer Success Manager.

Events en advies

Als partner van Yuki maak je deel uit van een sterk groeiend partnernetwerk. Om al onze partners samen te brengen organiseren we regelmatig events. Dit is het perfecte moment om ervaringen uit te wisselen en van elkaar te leren. Daarnaast zetten we ook graag onze eigen kennis en expertise in om onze partners bij te staan met klantsessies en advies.

Updates, tips en tricks

Altijd op de hoogte van het laatste nieuws? We zorgen ervoor dat je altijd volledig up-to-date bent. Of het nu gaat om product features, handige tips & tricks, of praktische inzichten. Zo weet je altijd wat er speelt, kan jouw team nog beter presteren en ben je in staat je klanten optimaal te ondersteunen en activeren.

Ondernemerslicentie

Je doet het allemaal voor je klanten. Daarom moeten zij optimaal kunnen profiteren van alle mogelijkheden van het Yuki platform. Daarom hebben we een speciale ondernemerslicentie ontwikkeld. Zo kun jij ondernemers helpen met next-level inzichten en advies.

Met de ondernemerslicentie word jij de persoonlijke CFO van je klanten. Stimuleer je ze om te kiezen voor hun eigen ondernemerslicentie? Dan krijg je ook nog een kickbackkorting, hiermee krijg je 20% terug op alles wat de ondernemer afneemt binnen deze licentie (deze kickbackkorting geldt overigens niet voor de €7,50 die je sowieso per financiële administratie betaalt).

De ondernemer betaalt voor deze licentie rechtstreeks aan Yuki. Het tarief voor de ondernemer is €25 per maand voor de eerste administratie en €10 per maand voor elke extra administratie.

De voordelen van de ondernemerslicentie:

- Meerdere gebruikers met eigen rechten aanmaken
- Inzicht in data: een helder overzicht van de winst- en verliesrekeningen en daarom duidelijk
- alle maandelijkse kosten en uitgaven in beeld
- De mogelijkheid om verschillende maanden en periodes met elkaar te vergelijken
- Uitgebreide analyses van openstaande posten, inzicht in openstaande debiteuren- en crediteurenposten
- Gemakkelijk doorklikken tot onderliggende facturen
- Aanvullende modules als incasso, dossiers, workflowregels en urenregistratie

Bekijk hieronder welke tarieven de ondernemer met de ondernemerslicentie betaalt voor extra modules.

Module	Tarief per maand	Module	Tarief per maand
Online factureren	€ 10	Workflow	€ 10
Betaallijst	€ 5	Uren	€ 10
Incasso	€ 15	Dossiers	€ 10
User met rol (1e user is gratis)	€ 7,50	Webservice	€ 10
Employee user (geen rol)	€ 1	Webservice plus	€ 100

Staffelkorting

Meer dan 100 actieve administraties binnen je kantoorlicentie? Dan geven we je daar natuurlijk graag iets voor terug. Dit doen we met een staffelkorting. Je betaalt dan voor de eerste 100 administraties de normale prijs, maar voor iedere administratie die erbij komt betaal je nog maar €7,25 per financiële administratie. Vervolgens betaal je voor iedere administratie boven de 250 dan weer €7 en voor iedere administratie boven 500 geldt een tarief van €6,75.